



Generación de Indicadores Económicos en Arroz:

¡Evalúe su Gestión Productiva!



Jorge González U., Julieta Parada S. / INIA Quilamapu
infoquilamapu@inia.cl

El resultado final de una gestión de producción de arroz, igual que en otros cultivos, es altamente dependiente de un manejo tecnológico aplicado adecuado, y de niveles de eficiencia económica alcanzados, que permitan mejorar la competitividad y facilitar la permanencia en el negocio arrocero. Sin embargo, desde la perspectiva económica, **producir sólo genera costos** y, paralelamente, el **ingreso de dinero** sólo se concreta cuando la **comercialización del arroz es efectuada**. Luego, es claro que todo análisis global de la gestión de producción de arroz requiere generar, conocer y analizar indicadores económicos. En el Cuadro 1, se detalla un ejercicio con los indicadores descritos previamente valorizados.

En el Cuadro 2 se presenta un esquema resumido de indicadores económicos, sus definiciones y criterios de cálculo, para establecer una evaluación económica del arroz producido y comercializado.

Interpretación

El rendimiento de grano de arroz producido y comercializado, 70 qqm/ha, generó un costo total operacional (CT) superior a \$700.000/ha. De este costo, los costos variables (CV) representaron un 90%. El costo fijo (CF) tuvo menor importancia en

este sistema. El ingreso bruto (IB) obtenido, una vez efectuada la comercialización, (\$ 1.250.000/ha), permitió un margen bruto operacional (MB) superior a \$500.000/ha. La eficiencia económica obtenida se caracteriza por una relación beneficio costo (B/C) de 1,7; una utilidad (U) operacional de 75%, un costo unitario (CU) de producción comercializada superior a \$10.000/ha. El comportamiento económico se presenta medianamente atractivo, si se compara con otras evaluaciones económicas.

Cuadro 1. Ejercicio de Indicadores Económicos de producción de arroz valorizados.

Indicador Económico	Valor
Costos Variables (CV), \$/ha	640.000
Costo Fijo (CF), \$/ha	75.000
Costo Total Operacional (CT), \$/ha	715.000
Ingreso Bruto (IB), \$/ha; [70 qqm/ha]	1.250.000
Margen Bruto Operacional (MB), \$/ha	535.000
Relación B/C	1,7
Costo Unitario (CU), \$/qqm	10.214
Utilidad Operacional (U), %	75



Cuadro 2. Indicadores Económicos, definiciones y criterio de cálculo para el cultivo de arroz.

Indicadores económicos	Definición	Criterio de Cálculo
Costos Variables (C.V.)	Asociado a gasto de dinero, incluyendo costos de labores, insumos e imprevistos. Está directamente relacionado con un nivel de producción dado de arroz. A mayor producción de arroz, mayores costos variables.	C.V. = Precio Labores x Cantidades Labores + Precio Insumos x Cantidades Insumos Componentes: semillas, fertilizantes, pesticidas, mano obra, uso maquinaria, tratos, fletes, imprevistos, administración, otros.
Costo Fijo (C.F.)	Costo relacionado con un sistema de producción de arroz, que no cambia con las variaciones de la cantidad de arroz producido. Lo anterior bajo un rango de escala (tamaño predio) y de tiempo o plazo (temporada arroz).	C.F. = Suma de los componentes de costo fijo en escala y plazo dado. Componentes: contabilidad, derechos agua, administración, servidumbres, contribuciones, seguros, arriendos, asistencia técnica, interés al capital, mantención y depreciación activos, otros.
Costo Total Operacional (C.T.)	Suma de todos los valores (\$) de los gastos y costos incurridos para generar arroz comercializable. Incluye todos los costos variables del sistema y el costo fijo asociado a éste.	C.T. = Suma de Costos Variables (C.V.) y Costo Fijo (C.F.) , valorizados.
Ingreso Bruto (I.B.)	Valor de la producción en términos monetarios (\$). Considera dos factores: la cantidad producida comercializable de arroz y el precio unitario (\$/qqm) del grano.	IB= Multiplicar el precio (\$) del quintal (qqm) de arroz, por el total de quintales comercializados.
Margen Bruto Operacional (M.B.)	Es la nueva riqueza (\$) generada por el plan de producción de arroz ejecutado. Relaciona el costo total operacional generado y el ingreso bruto obtenido.	MB= Restar al ingreso bruto (IB) el costo total operacional (CT).
Relación Beneficio/Costo	Indica los pesos (\$) que retornan a un sistema arrocero por cada peso (\$) gastado y/o invertido y/o costado en el proceso productivo. Determina el retorno de dinero factible de obtener (o esperado) dado un nivel de costo o gasto.	B/C = Dividir el ingreso bruto (IB) por el costo total operacional (CT).
Costo Unitario (C.U.)	Valor (\$) de los recursos de producción requeridos para producir un (1) quintal de arroz comercializable. Relaciona el rendimiento de arroz obtenido y el costo total operacional.	CU: Dividir costo total operacional (CT) por el rendimiento en quintales (qqm) comercializables, obtenido.
Utilidad Operacional (U)	Indica qué proporción del costo total operacional es el margen bruto o la nueva riqueza generada. Se expresa en porcentaje (%).	U : Dividir el margen bruto (MB) por el costo total operacional (CT). Luego, multiplicar por el número cien.

INIA más de 50 años
aportando al sector agroalimentario nacional

Más Informaciones:

INIA QUILAMAPU / Av. Vicente Méndez 515
Chillán, Región del Biobío

