



INFORMATIVO

ISSN 0716-6265

INSTITUTO DE INVESTIGACIONES AGROPECUARIAS CENTRO REGIONAL DE INVESTIGACION QUILAMAPU



Análisis de rubros CÁLCULOS DE COSTOS Y RESULTADO ECONÓMICO

Carlos Ruiz S.
Jorge González U.
Roberto Velasco H.
Ingenieros Agrónomos

La planificación y análisis económico de un rubro agrícola constituye una labor clave para decidir aspectos esenciales al interior de una explotación. En términos generales considera dos áreas: registros técnico - económicos e informe de resultado económico. El Cuadro 1 muestra un modelo destinado a facilitar este tipo de cálculos. Incluye una ficha de registro de manejo técnico por cultivo que permite, además, registrar los costos unitarios de las labores de cada alternativa. A partir de esta información, se puede obtener los informes de resultado económico operacional que también se describen en este artículo.

necesario completar la siguiente información:

- **Mes (b):** Mes en que se ejecuta la labor y se utilizan los insumos.
- **Unidades por labor e insumo (c):** Especifica las unidades en que se utiliza cada insumo o tarea en particular (kilos, litros, horas tractor, etc.).
- **Cantidad (d):** En esta columna se especifica la cantidad de insumos demandados para cada labor y las tareas requeridas (3 kilos, 2 horas tractor, etc).

Registros

Técnicos

Labores e insumos por labor (a): En ella se indican todas las labores e insumos necesarios para establecer y manejar un cultivo. En cada labor es

Económicos

- **Precio (e):** Es el valor de mercado de cada unidad de labor y/o insumo.
- **Costo (f):** Es el valor total de las labores y/o insumos utilizados. Calculado en base a la cantidad mensual de labores o insumos utilizados, multiplicado por su correspondiente precio.

Cuadro 1. Ficha de registros Técnicos - Económicos

(a)	Registros Técnicos			Registros Económicos	
	(b)	(c)	(d)	(e)	(f)
LABORES	MES	UNIDAD	CANTIDAD	PRECIO	COSTOS (\$)
Labor A					
Labor B					
Labor C					
Total Labores					

Informe de Resultado Económico Operacional

Ingreso Bruto

El Ingreso Bruto se entiende como el valor de la producción comercializada. Es decir:

$$\text{Ingreso Bruto} = \text{Precio de venta (unidad)} \times \text{Total unidades de producción comercializada}$$

Costo Total Operativo

El costo total operativo se define como la suma de todos los costos ligados a la producción y/o establecimiento de un cultivo, donde tenemos que:

$$\text{Costo Total Operativo} = \text{Costo Directo} + \text{Interés Capital Circulante}$$

Directo

Es la suma de los costos de cada labor e insumos utilizados una vez completado el ciclo del cultivo. Se puede obtener directamente de la aplicación del Cuadro 1. Se puede expresar como:

$$\text{Costo Directo} = \text{Costo de Labores} + \text{Interés Capital Circulante}$$

Imprevistos

Siempre existe un riesgo motivado por factores de precios, demanda, disponibilidad de recursos, etc., que, eventualmente, pueden incrementar los costos operativos excediendo lo planificado. Su consideración es incluir un ítem "imprevistos", asignando un porcentaje (1 a 5%) del costo directo de producción.

$$\text{Costo Imprevistos} = \text{Costo directo de Producción} \times (\%) \text{ imprevistos a cubrir}$$

Interés al Capital Circulante

No es gasto de dinero, pero sí un costo, dado por la rentabilidad perdida al tener el capital invertido en el rubro analizado y no en otra actividad económica. Varía

según el período en que el dinero esté "ocupado" en el rubro. Así, un peso (\$1) gastado a la siembra tiene mayor costo que un peso (\$1) gastado a la cosecha. Se valora aplicando al gasto efectuado una tasa mensual de interés bancario, multiplicado por el N° de meses existentes entre el mes del gasto y aquel del ingreso de dinero por comercialización. Para simplificación de cálculos, resulta una buena aproximación considerar un único período, equivalente a la mitad del período del ciclo productivo aplicado al costo directo total.

$$\text{Costo Capital Circulante} = \text{Costo directo} \times \text{tasa interés mensual}(\%) \times (\text{N}^\circ \text{ meses ciclo producción} / 2)$$

La tasa de interés a utilizar puede ser aquella que la Banca ofrece por la captación de depósitos. Actualmente fluctúa en torno al 1% mensual.

Indicadores

Se señalan dos indicadores que "resumen", en buena medida, los resultados económicos generados por un rubro.

Margen Bruto

Es un indicador de la riqueza generada por el plan de producción del rubro analizado. Se define como:

$$\text{Margen Bruto} = \text{Ingreso Bruto} - \text{Costo Total Operativo}$$

Costo Unitario

Es un indicador del valor de los recursos necesarios para producir una unidad de producto, donde:

$$\text{Costo Unitario} = \text{Costo Total Operativo} / \text{Unidades producidas}$$

Consideraciones finales

La complementación de las labores agrícolas con otras más propias de la administración o gestión, constituyen pilares para el éxito de cualquier rubro. Herramientas sencillas como los conceptos e indicadores descritos hacen un significativo aporte al objetivo planteado. Agricultores que aspiran a análisis más sofisticados y dispongan de recursos para ello, pueden usar herramientas más avanzadas, como el Software ACERA, del Departamento de Gestión de INIA Quilamapu.